

PMO til PHM Danmark

Frist:

20-10-2026

Vil du stå i spidsen for integrationen af selskaber i en M&A-drevet virksomhed i vækst?

Hos PHM Danmark søger vi en PMO Manager, der brænder for at drive integrationsprocesser fra opkøb til implementering af PHMs processer, systemer og arbejdsmetoder. Du får en central rolle i at lede og koordinere integrationen af eksisterende og nye selskaber og sikre, at de nødvendige processer, systemer og arbejdsmetoder bliver implementeret.

Jobområde:

Ledelse

Stillingstype:

Fuldtid

Hvem er vi?

PHM Group er en international koncern og en af Nordeuropas førende servicevirksomheder inden for ejendomsdrift. I Danmark blev vi etableret i 2021 og har siden haft en markant vækst gennem opkøb af over 30 lokale virksomheder inden for ejendomsforvaltning og ejendomsservice. Vores ambition er fortsat høj, og vi har alene i år gennemført fem opkøb, med flere undervejs. Vi er en M&A-drevet virksomhed, hvor opkøb og udvikling af selskaber er en central del af vores DNA og vækstrejse.

Dine ansvarsområder

Som PMO Manager bliver du ansvarlig for at lede og koordinere integrationen af eksisterende og nye selskaber i PHM. Du bliver en del af det kommercielle team, hvor du får en central rolle i arbejdet med integration af nye selskaber. Du står i spidsen for integrationsprocesserne og driver dem fremad i tæt samarbejde med teamet og kolleger på tværs af PHM.

Rollen er hands-on, og du skal derfor både kunne drive processerne og selv udføre de konkrete opgaver, der får integrationerne til at lykkes. Det kan fx være koordinering med leverandører, indsamling af information, vidensdeling, deltagelse i møder med Group-funktioner samt opfølgning og kvalitetssikring af konkrete leverancer.

Rollen fungerer som bindeled mellem ledelse og forretning, med fokus på at skabe struktur, sikre fremdrift og drive en effektiv, forretningsdrevet integration i tråd med koncernens strategi og fortsatte vækst.

Dine opgaver vil omfatte:

- Lede og være hands-on i integrationen af nye virksomheder i PHMs struktur, herunder systemer, processer og arbejdsmetoder
- Sikre en god overgang fra M&A til integration ved at sætte dig ind i relevant materiale, aftaler og aktiviteter fra opkøbsprocessen og omsætte det til den videre integrationsproces med afsæt i det enkelte opkøb og de aftaler, der er indgået med sælger
- Drive arbejdet ud fra PHMs eksisterende drejebog og samtidig bidrage til videreudvikling og best practice
- Samarbejde tæt med ledelserne i de opkøbte selskaber og sikre lokal forankring
- Identificere synergier, fx krydssalg, omkostningsoptimering og systemintegration
- Sikre fremdrift, dokumentation og opfølgning på integrationsplaner
- Koordinere med funktioner som IT, Økonomi, HR og Salg
- Rapportere på fremdrift, risici og KPI'er til ledelsen

Hvem er du?

Du har gerne minimum 2 års erfaring fra en rolle, hvor du har arbejdet med

projektledelse, implementering, integration eller forretningsudvikling. Det kan være fra en virksomhed, der arbejder med opkøb, transformation eller implementering af nye systemer og processer. Det vigtigste er, at du har erfaring med at drive projekter fremad og kan navigere på tværs af forskellige interessenter og fagområder.

Desuden har du en god forretningsforståelse og er nysgerrig på at sætte dig ind i nyt og komplekst materiale. Du kan hurtigt danne dig et overblik over forskellige informationer og forstå, hvad der er relevant for den videre integrationsproces. Derudover har du en god digital forståelse og erfaring med at arbejde i projektstyringsværktøjer. Du sætter dig hurtigt ind i nye systemer og værktøjer og bruger dem aktivt til at skabe struktur, overblik og fremdrift i dine projekter.

Som person er du udadvendt, samarbejdsorienteret og relationsskabende. Du er stærk i stakeholder management og god til at skabe relationer og få forskellige interessenter til at arbejde mod samme mål. Du kan både samarbejde med ledelsen og være tæt på de lokale selskaber og trives med at navigere mellem forskellige interesser og perspektiver. Samtidig har du gennemslagskraft og tør udfordre, når det er nødvendigt for at sikre fremdrift.

Det tilbyder vi dig:

- En M&A-drevet virksomhed i vækst, hvor du kommer tæt på spændende opkøb og integrationsprocesser
- Et engageret team med høj faglighed og et stærkt socialt fællesskab
- Gode udviklingsmuligheder i en entreprenant virksomhed med kort vej fra idé til handling
- En del af en global koncern med stærke ressourcer og muligheder

Har vi fanget din interesse?

Vi indkalder løbende kandidater til samtaler og afslutter rekrutteringsprocessen, når den rette kandidat er fundet. Send os derfor gerne dit CV snarest.

Hvis du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte CMO Camille Berner på +45 26 46 21 90.